

1.	Name of Course				Islamic Jurisprudence (Fiqh Muamalat) (فقه المعاملات)			
2.	Course Code				GFIQ5173			
3.	Name(s) of academic staff				Dr. Muhammad al-Fuzai`			
4.	Rationale for the inclusion of the course/module in the programme				Major This module provides the essential understanding of types of transactions, as well as help students to understand the views and opinions of Islamic scholars in which they differed from the transactions. This module important especially for post graduate students.			
5.	Semester and Year offered				1/1			
6.	Total Student Learning Time (SLT)		Face to Face			Total Guided and Independent Learning		
	L = Lecture T = Tutorial P = Practical O= Others		L	T	P	O	Independent study=70 hours	
			42	14		70	Total =126	
7.	Credit Value				3			
8.	Prerequisite (if any)							
9.	Objectives: - The student will study the different aspects of the Islamic Economical Jurisprudence compared to the Positive Laws. - The student will be trained to identify the minor and the controversial issues from the main jurisprudential references. - To develop the student's deductive and analytical skills by studying the different juristic schools and the related supporting evidences.							
	أهداف المادّة: - أن يدرس الطالب أحكام المعاملات الشرعيّة في مختلف أوجه الحياة، مقارنةً بالتشريعات الوضعية. - أن يتدرّب الطالب على قراءة المسائل الفرعيّة والخلافيّة في أمهات المراجع الفقهية. - أن تنمو قدرة الطالب على التحليل والاستنباط ودقة التعليل، من خلال اطلاعه على مذاهب الفقهاء مقرونةً بأدلتها من النصوص الشرعيّة.							

10.	Learning outcomes: After the completion of this subject, the student will be able to: • Realize the necessity of regulating the economic activities in accordance with the terms and rules of the Islamic Economical Jurisprudence. • Study and observe the Islamic jurisprudential heritage and be able to compare between the different schools (<i>mazahib</i>) and views. • Call for abidance by the rules of the Islamic Economical Jurisprudence in all transactions الثمرة التعليمية: عند نهاية دراسة هذه المادة، يكون الطالب قادراً على أن: • يُدرك حاجة المعاملات الاقتصادية إلى ضوابط وأحكام المعاملات الشرعية. • يقرأ وينظر في كتب التراث الفقهي، مقارناً بين المذاهب والآراء المختلفة. • يدعو إلى الالتزام بأحكام المعاملات الشرعية، في كافة جوانب الحياة.
11.	Transferable Skills: • Be aware of the Islamic transactions and its rules, and opinions of Islamic scholars and ways of deduction of the rules from Islamic legal texts.. • Have the ability to understand the new transactions and development issues, and application of the rules of the Islamic transactions • Developing the skill that is necessary for communicating with society to convey the Islamic value in any transaction
12.	Teaching-learning and assessment strategy A variety of teaching and learning strategies are used throughout the course, including: • Lecture sessions. • Tutorial sessions • brainstorming; • student-Lecturer discussion • collaborative and co-operative learning; • Independent study. Assessment strategies include the following: • Ongoing quizzes • Midterm tests • Performance Assessment (Participation, project, Assigned exercises) • Lecturer Observation

13.	Synopsis: Formula of the Sale Contract. Nominal contract. Alternatives. Riba. Monopoly. Pricing. <i>Wad’ al Jawa’ih</i> (Monetary Compensations in case of Damage or Natural Disasters). Sale Conditions. Conditions of the validity of <i>Salam</i> (deferred payment sale). Sale. Bonus of Mortgagee on revenue from Mortgage. Bankruptcy. <i>Hajr</i> (Interdiction). <i>Solh</i> (Concordat). <i>Hiwala</i> (Transfer of Debt). <i>Sharika</i> (Partnership). <i>Mudarabah</i> (Trustee Partnership). <i>Istisna’ fil aligrar</i> (Exemption from declaration). <i>Daman al’aria</i> (Guarantee of lend). Expropriation of real property. Pre-emption right. <i>muzÉrah wa musÉga</i> (Tenant farming and irrigation). <i>A iljarah</i> (Lease). <i>Ihya al’muat</i> (Planting the waste land). <i>Al hima</i> (Protectionism). <i>Waqf</i> (Trust). <i>Hiba</i> (Donation). Insurance. <i>Luqata</i> (Winfall). مفردات المادة: الصَّيْغَةُ في عقد البيع ، العقود الصُّورِيَّة. الخيارات. الرِّبَا. الاحتكار. التَّسْعِير. وضع الجوائح. الشُّروط في البيع. شروط صحة السَّلَم. انتفاع المرتهن بالرَّهْن. التفليس. الحجر. الصِّلح، الحوالة، الشركة، المضاربة، الاستثناء في الإقرار، ضمان العارية، غصب العقار، الشفعة، المساقاة والمزارعة، الإجارة، إحياء الموات، الجُمى، الوقف، الهبة، اللقطة، التأمين.																					
14.	Mode of Delivery: Distance Learning (Electronic) • Lecture sessions • Tutorial sessions																					
15.	Assessment Methods and Types: The assessment for this course will be based on the following: <table><tr><td>Coursework</td><td>50%</td><td></td></tr><tr><td>Quizzes</td><td></td><td>10%</td></tr><tr><td>Assignments</td><td></td><td>10%</td></tr><tr><td>Interactions through discussion board</td><td></td><td>10%</td></tr><tr><td>Mid-Semester Exam</td><td></td><td>20%</td></tr><tr><td>Final Examination</td><td><u>50%</u></td><td></td></tr><tr><td></td><td>100%</td><td></td></tr></table>	Coursework	50%		Quizzes		10%	Assignments		10%	Interactions through discussion board		10%	Mid-Semester Exam		20%	Final Examination	<u>50%</u>			100%	
Coursework	50%																					
Quizzes		10%																				
Assignments		10%																				
Interactions through discussion board		10%																				
Mid-Semester Exam		20%																				
Final Examination	<u>50%</u>																					
	100%																					
16.	Mapping of the course/module to the Programme Aims <table><tr><td>A1</td><td>A2</td><td>A3</td></tr><tr><td>✓</td><td>✓</td><td>✓</td></tr></table>	A1	A2	A3	✓	✓	✓															
A1	A2	A3																				
✓	✓	✓																				
17.	Mapping of the course/module to the Programme Learning Outcomes <table><tr><td>LO1</td><td>LO2</td><td>LO3</td><td>LO4</td></tr><tr><td>✓</td><td>✓</td><td>✓</td><td>✓</td></tr></table>	LO1	LO2	LO3	LO4	✓	✓	✓	✓													
LO1	LO2	LO3	LO4																			
✓	✓	✓	✓																			

18.

Content outline of the course/module and the SLT per topic					
WEEK	Details	SLT			
		L	T	Indep.	Total
WEEK 1	صيغة عقد البيع. • معنى الصيغة وأهميتها. • الصيغة اللفظية. • الصيغة الفعلية (المعاطاة). • التعاقد بالإشارة. • التعاقد بالكتابة, والوسائل الحديثة. شروط صحة الصيغة في العقود وحكم العقود الصورية. • شروط صحة الصيغة في العقد عمومًا. • تحقيق معنى اتصال القبول بالإيجاب. • شروط البيع في الإيجاب والقبول خاصة. • العقود الصورية. خيار المجلس. • <u>تعريف خيار المجلس. حكمة مشروعيته وموقف العلماء منها إجمالاً.</u> • أدلة كل اتجاه. • مناقشة كل فريق لأدلة الفريق الآخر، وبيان الراجح. • سبب ثبوت خيار المجلس. • ما ينقطع به خيار المجلس. خيار الشرط.. • تعريف خيار الشرط، وسببه، وحكمة مشروعيته. • مذاهب العلماء في مدى ثبوت خيار الشرط. • مذاهب العلماء في مدة خيار الشرط. • العقود التي يدخلها خيار الشرط. • أثر خيار الشرط على العقد. • متى ينتهي خيار الشرط.	3	1	5	9

	WEEK 2	خيار العيب. • تعريف خيار العيب، وبيان حكمه. • حكمة مشروعية خيار العيب. • ضابط العيب الذي يثبت به الخيار. • ضابط العيب الذي يثبت به الرد. • شروط صحة الرد بالعيب. • وقت خيار العيب. • كيفية الرد أو الفسخ. • أثر خيار العيب في العقود، ووراثته. • موانع الردّ. الرّبا. • تعريف الرّبا لغةً وشرعاً. • حكم الرّبا وأدلته. • التدرج التشريعي في تحريم الرّبا. • الحكمة في تحريم الربا. أنواع الربا وجريانه في الأصناف الستة وغيرها. • ربا النساء: معناه وحكمه. • ربا الفضل: معناه وحكمه. • الأصناف التي يجري فيها الربا. • جريان الربا في غير الأعيان الستة. علة الربا في المذاهب الأربعة. • مذهب الشافعية. • مذهب الحنفية والحنابلة. • مذهب المالكية. • التوبة من الربا.	3	1	5	9
--	--------	--	---	---	---	---

	WEEK 3	شبهات حول الربا والبديل المقترح. • الشبهة الأولى: الربا غير الفائدة. • الشبهة الثانية: الربا يكون في القروض الاستهلاكية. • الشبهة الثالثة: في الربا مصالح ضرورية. • الشبهة الرابعة: تغير قيمة النقود بسبب التضخم يبرر الحصول على الربا. • البدائل المقترحة. الاحتكار وموقف الشريعة الإسلامية منه. • تعريف الاحتكار. • تحريم الاحتكار: أدلته، وحكمه. • ما يكون فيه الاحتكار، خلاف الفقهاء في ذلك، وبيان الراجح. • شروط الاحتكار. • العقوبة الدنيوية والأخروية للمحتكر. حكم التسعير في الشريعة الإسلامية. • تعريف التسعير لغة وشرعاً. • حكم التسعير وأدلته. • حالات جواز التسعير، والدليل عليها. • كيفية التسعير العادل، ومن يسعر عليه ومن لا يسعر عليه. • فقه التسعير، وعقوبة المخالف، وأثر ذلك على العقد. وضع الجوائح عند فقهاء أهل السنة. • تعريف الجائحة لغة وشرعاً. • أنواع الجائحة، وأحكامها. • أثر الجائحة في البيع. • أثر الجائحة في الإجارة، والغصب، والوديعة، والصداق.	3	1	5	9
--	--------	---	---	---	---	---

	WEEK 4	الشروط في البيع. • تعريف الشرط في العقد لغة واصطلاحًا. • مدى سلطة الإرادة في إنشاء الشروط. • موقف المضيفين لإرادة الشروط. • موقف الموسعين لإرادة الشروط. • رأي المتوسطين. أقسام الشرط، وأثر ذلك على العقد. • الشرط الصحيح، ضابطه وأنواعه. • الشرط الفاسد الذي يفسد العقد معه، ضابطه وأنواعه. • الشرط الفاسد الذي يحكم معه بصحة العقد، ضابطه وأنواعه. • أسباب اختلاف الفقهاء في تصحيح العقود وفسادها. • ما يختص به الشرط المقيد. السَّلَم. • تعريف السَّلَم لغةً وشرعًا. • مشروعية السَّلَم. • حكمة مشروعية السَّلَم. • موافقة السَّلَم للقياس. أركان عقد السَّلَم. • العاقدان وشروطهما. • شروط رأس مال السلم. • شروط المسلم فيه. • السلم في الحيوان، وموقف الفقهاء منه. • الحوالة، والكفالة، والرهن برأس المال. • حكم التصرف في دين السلم قبل قبضه بالبيع. • إيفاء المُسَلَّم فيه. • تعذر تسليم المسلم فيه عند حلول الأجل. • الاتفاق على تسليم المسلم فيه. • بعض مشكلات التطبيق المعاصر لعقد السلم.	3	1	5	9
--	--------	---	---	---	---	---

	WEEK 5	الاستصناع وعلاقته بالسلم. • تعريف الاستصناع لغة وشرعاً. • مشروعية عقد الاستصناع. • شروط عقد الاستصناع. • صفة عقد الاستصناع. • أهم الفروق بين السلم والاستصناع. الرهن. • تعريف الرهن لغة وشرعاً. • حكم الرهن، وحكمة مشروعيته. • أركان وشروط الصيغة والعقد. • شروط المرهون به. • المرهون وشروطه. بعض أحكام الرهن. • انتفاع الراهن بالرهن. • انتفاع المرتهن بالرهن. • تصرف الراهن بالرهن. • تصرف المرتهن بالرهن. • ضمان الرهن. الإفلاس. • تعريف الإفلاس لغة وشرعاً. • الفرق بين الإفلاس وبين كل من الإعسار والفقر. • أحوال المدين من حيث التصرف. • الحجر على المفلس، وخلاف الفقهاء في ذلك. • شروط الحجر على المدين المفلس عند من يقول به. آثار الحجر على المفلس. • تعلق حق الغرماء بالمال. • انقطاع المطالبة عنه. • حلول الدين المؤجل. • استحقاق الغريم عين ماله إن وجدها. • بيع الحاكم مال المفلس.	3	1	5	9
--	--------	--	---	---	---	---

	WEEK 6	تقسيم مال المفلس وفك الحجر عنه. - المبادرة بتقسيم مال المفلس. - كيفية قسمة مال المفلس بين الغرماء. - ما يطالب به المفلس بعد قسمة ماله. - ما يفك به الحجر على المفلس. - ما يلزم المفلس من الديوان بعد فك الحجر عنه. شروط استحقاق البائع عين سلعته إذا وجدها عند المحجور عليه المفلس. - الشروط المتعلقة بالمفلس. - الشروط المتعلقة بالسلعة المستحقة. - الشروط المتعلقة بالثمن. - هل يحتاج الرجوع في العين إلى حكم حاكم؟ - حكم الرجوع بعين الثمن. الحَجَرُ. - تعريف الحَجَر لغةً وشرعاً ودليل مشروعيته. - حكمة تشريع الحَجَر. - أقسام الحَجَر حسب نوع المصلحة. - أسباب الحَجَر. <u>موقف الفقهاء من تصرفات الصغير.</u> <u>عدم تسليم الصغير أمواله.</u> <u>البلوغ وأماراته الطبيعية أو سنه.</u> <u>الرشد.</u> - ولي المحجور عليه وتصرفه في مال المحجور. <u>تعريف السفه والسفيه، وأثر الحجر عليه عند الحنفية والمالكية والشافعية والحنابلة.</u> <u>الحجر للمصلحة العامة عند الحنفية.</u>	3	1	5	9
--	--------	--	---	---	---	---

WEEK 7		الصلح: تعريفه، ومشروعيته، وأهم أقسامه. • الصلح بين المدعي والمدعى عليه مع إقرار المدعى عليه. • الصلح بين المدعي والمدعى عليه مع إنكار المدعى عليه. • الصلح بين المدعي والأجنبي بإذن المدعى عليه. • الصلح بين المدعي، وأجنبي مع عدم إذن المدعى عليه. شروط عقد الصلح، وحكمه، ومبطلاته. • شروط المصالح أو المدعى عليه. • شروط المصالح عليه "بذل الصلح". • شروط المصالح عنه. • أحكام الصلح "آثاره". • مبطلات عقد الصلح، وحكمه بعد البطلان. الحوالة. • تعريف الحوالة وحكمها عند الشرييني. • أركان الحوالة وشروطها عند الشرييني، والآثار المترتبة عليها. • أركان الحوالة، وشروطها عند الكاساني. • حكم الحوالة، وما يترتب على صحتها عند الكاساني. • حكم الحوالة وشروطها عند ابن رشد. • شروط الحوالة عند الإمام مالك وأحكامها. • حكم الحوالة عند ابن قدامة ومعناها. • شروط صحة الحوالة عند ابن قدامة. • آثار الحوالة، وحكم الاختلاف فيها عند ابن قدامة.	3	1	5	9
WEEK 8		الشركة. • معنى الشركة وحكمها ودليله عند الشرييني. • أنواع الشركة عند الشرييني. • أركان شركة العنان وما يشترط فيها عند الشرييني. • شرط العاقدین والمال عند الشرييني. • أحكام متفرقة عن الشركة عند الشرييني. • أقسام الشركة والمتفق عليه منها عند ابن رشد. • مسائل شركة العنان المختلف فيها عند ابن رشد: الركن الأول والثاني والثالث. • شركة المفاوضة عند ابن رشد. • القول في شركات الأبدان والوجوه، عند ابن رشد، وبيان حكم الشركة الصحيحة. • بيان أنواع الشركة إجمالاً ثم شركة الأموال عند الكاساني. • شركة الأعمال وشركة الوجوه عند الكاساني وبيان جوازها. • بيان الشرائط العامة والخاصة لأنواع الشركة عند الكاساني. • الشروط الخاصة بالمفاوضة عند الكاساني. • حكم الشركة عند الكاساني. • صفة عقد الشركة عند الكاساني. • ما يبطل به عقد الشركة عند الكاساني.	3	1	5	9

	WEEK 9	المضاربة. • حكم المضاربة عند الكاساني. • ركن عقد المضاربة، وشروطه التي ترجع إلى العاقدين عند الكاساني. • شروط عقد المضاربة التي ترجع إلى رأس المال والربح عند الكاساني. • بيان حكم المضاربة عند الكاساني. • بيان ما لا يجوز للمضارب أن يعمل. • بيان ما يستحقه المضارب بالعمل. • بيان ما يستحقه رب المال، وحكم المضاربة الفاسدة، وصفة العقد. • حكم اختلاف المضارب ورب المال. • بيان ما بطل به عقد المضاربة. • ديون المضاربة عند الفسخ. • بيان ما يخرج به الوكيل عن الوكالة. الاستثناء في الإقرار. • معنى الإقرار ومشروعيته. • الاستثناء من غير الجنس. • الاستثناء من الجنس، والبعض من الكل. • استثناء الكل من الكل. • حكم استثناء الأكثر من الكل.	3	1	5	9
	WEEK 10	ضمان العارية. • أحكام العارية وضمانها عند ابن رشد. • العمل عند تغير المستعار عند ابن رشد. • بيان صفة الحكم عند الكاساني. • بيان حال المستعار عند الكاساني. • ما يغير العارية من الأمانة إلى الضمان عند الكاساني. غصب العقار وما يترتب عليه عند ابن قدامة. • معنى الغصب وحكمه. • غصب العقار. • الغرس والبناء في أرض الغير بغير إذنه. • أجرة الأرض والدار المغصوبة. • معنى الأرض وقدره. الشفعة عند الخطيب الشيريني. • معنى الشفعة واشتقاقها. أركان الشفعة. • الركن الأول: المأخوذ. • ما لا شفعة فيه. • الركن الثاني: الأخذ للشفعة. • الركن الثالث: المأخوذ بالشفعة، وأنها تثبت على الفور. المساقاة والمزارعة عند الكاساني. • تعريف كلٍّ من المساقاة والمزارعة. • حكم كلٍّ من المساقاة والمزارعة. • الفرق بين المساقاة والمزارعة. • ركن المساقاة وشروطها. • ما يفسد كلاً من المزارعة والمساقاة.	3	1	5	9

WEEK 11		الإجارة عند ابن قدامة: • اشتقاق الإجارة والأصل في حكمها. • علاقة الإجارة بالبيع وشروط صحتها. • باقي الأحكام الستة وبيان أنواعها. • حكم التملك للمنفعة والأجرة. • حكم تأجيل الأجر. • حكم انفساخ الإجارة بالموت. • هل تنفسخ الإجارة بالعدر القاهر؟ • فسخ الإجارة بالغصب ونحوه. • حكم استئجار الأجير بطعامه وكسوته. • استئجار الطائر "المرضع" وشروطه. • ضمان الأجير الخاص والمشترك. • صور من ضمان الأجير الخاص. • الإجارة على القرب. • أجر المعلم بغير شرط. • إحياء الموات وما يحصل به عند الخطيب الشربيني: • معنى الموات، وحدوده، وحكم إحيائه، ودليله. • بيان أقسام الإحياء، وحكم إحياء الكافر والذمي لأراضي المسلمين. • حكم المعمور. • حكم الحريم وبيان أنواعه. • الحمى وأحكامه عند ابن قدامة: • معنى الحمى والأصل فيه. • حق الإمام في الحمى والغرض منه. • نقض الحمى. • حكم المنافع المشتركة.	3	1	5	9
WEEK 12		الوقف عند الكاساني وابن قدامة. • حكم الوقف. • زوال الملك بالوقف. • أدلة الفقهاء، وأدلة أبي حنيفة في زوال الملك. • شرائط جواز الوقف. • ما يرجع إلى الموقوف، وحكم الوقف الجائز في زوال ملك الموقوف. • معنى الوقف لغة وشرعاً. • رأى المانع للوقف وحجتهم. • شرط الواقف وحكمه. • حكم القبول في الوقف. • انتقال الملك في الوقف وألفاظه. • الهيئة استناداً إلى مصادر الفقه المعتمدة. • الألفاظ المشتركة وحكمها. • لزومها بالقبض. • أركانها. • بطلانها. • ما لا يحتاج إلى القبض. • حكم التسوية في العطية بين الأولاد، وكيفيةها عند الشربيني. • حكم التسوية وكيفيةها عند ابن قدامة. • تخصيص بعض الأبناء لمعنى فيه.	3	1	5	9

	WEEK 13	• حكم التسوية من الأم، وبين الأقارب. • قول الحنفية في ذلك، وقول ابن رشد. • حكم رجوع الأب في هبته. • شروط الرجوع في هبة الولد. • باقي شروط الرجوع. • لفظ الرجوع في الهبة. • الاعتصار في الهبة. • اللقطة وأحكامها عند ابن قدامة والشَّربيني. • معناها والأصل فيها. • تعريفها في الأسواق وأبواب المساجد. • زمان التعريف، ومكانه، ومن يتولاه. • كيفية تعريف اللقطة وتملكها. • التأمين. • مفهوم التأمين. • تعريف التأمين. • التعريف المختار. • التأمين والعمليات المشابهة كالغطية والمقامرة. • تطور التأمين. • تقسيمات التأمين. • أقسام التأمين العملية. • ملاحظات على التقسيمات. • تقسيمات أخرى. • التقسيم بالنظر إلى نوعية القسط أو الاشتراك أو الغرض.	3	1	5	9
	WEEK 14	• التأمين والأمن. • الأمن في اللغة والشرعية. • الخواص القانونية لعقد التأمين. • الهيئات التي تقوم بوظيفة التأمين. • وضع التأمين في حياتنا العملية. • التأمين التبادلي. • التأمين التجاري. • التأمين الصحي. • مفارقات بين التأمين التجاري والقواعد الشرعية. • ثراء الفقه الإسلامي. • فتوى الإمام محمد عبده والتعليق عليها. • نص الفتوى والتعقيب عليها. • موقف القضاء من التأمين. • رأي الدكتور عبد الرحمن تاج شيخ الأزهر في التأمين. • التأمين بين المؤيدين والمعارضين. • موقف الشيخ محمد أبي زهرة ورده على الدكتور مصطفى الزرقا. • مناقشة الشيخ الزرقا ومن معه. • رد الشبهات التي أثارها الشيخ الزرقا. • إقائلون بجواز التأمين والمحرمون له.	3	1	5	9
	Total		42	14	70	126

19.	Main Reference: 1 محمد عثمان شبير، المعاملات المالية المعاصرة في الفقه الإسلامي، دار النفائس للنشر والتوزيع 2001م. 2 عبد العزيز محمد عزام، فقه المعاملات المالية، مكتبة الرسالة الدولية للطباعة 1998م. 3 محمد بن احمد بن رشد القرطبي، بداية المجتهد ونهاية المقتصد، مطبعة مصطفى البابي الحلبي وأولاده - مصر 1975م.
20.	Additional Reference: 1 الكاساني، بدائع الصنائع، المطبعة الجمالية - القاهرة 1328هـ. 2 العبدري، التاج والإكليل لمختصر الشيخ خليل الغرناطي، مطبعة السعادة - القاهرة 1329هـ. 3 محمد أمير بن عمر الشهير بابن عابدين، حاشية ابن عابدين، مطبعة مصطفى البابي الحلبي - مصر 1966م. 4 محمد بن عرفة الدسوقي، حاشية الدسوقي على الشرح الكبير للدرديري، مطبعة بولاق 1281هـ. 5 شمس الدين ابن قدامة المقدسي، المغني والشرح الكبير، مطبعة المنار - القاهرة 1928م. 6 أحمد يوسف أحمد، عقود المعاوضات المالية في ضوء أحكام الشريعة الإسلامية، دار الثقافة - بيروت 1964م. 7 محيي الدين يحيى بن شرف النووي، المجموع شرح المذهب، دار الكتب العلمية 2002م. 8 الخطيب الشربيني، مغني المحتاج إلى معرفة معاني ألفاظ المنهاج، دار الكتب العلمية 2000م. 9 البهوتي، منتهى الإرادات، تحقيق: عبد الله بن عبد المحسن التركي، مؤسسة الرسالة 2000م. 10 محمد بن أبي العباس الرملي، نهاية المحتاج إلى شرح المنهاج، مطبعة بولاق 1992م. 11 عبد الله آل محمود، أحكام عقود التأمين، المكتب الإسلامي- بيروت 1407هـ.
21.	Other additional information All materials will be available to the students online.